

Een lidmaatschapsvoordeel van de PADI Retailer & Resort Association

Leden van de PADI Retail & Resort Association met lopend lidmaatschap, die geen lid zijn van een andere duiktrainingsorganisatie, kunnen gebruik maken van het PADI 2016 Show Support Pack. Dit pakket bestaat uit PADI-marketingmaterialen die je kunt inzetten om op duikbeurzen of expo's PADI-duikers te werven.

Het PADI Show Support Pack (SSP)* bevat:

- Een drie meter lange strandvlag met het PADI-logo (met vlaggenmast en -voet)
- 100 PADI-polsbandjes

*Maximaal één SSP per duikcentrum/-resort en kalenderjaar, en onderhevig aan voorwaarden en bepalingen.

Voorafgaand aan, tijdens en na afloop van je beurs of expo:

Dien **minimaal acht weken voorafgaand aan je beurs of expo** een volledig ingevulde PADI Show Support Pack-aanvraag** in (inclusief schriftelijke bevestiging dat je op die beurs of expo staat)

- Zodra je aanvraag wordt goedgekeurd zal PADI je Show Support Pack activeren zodat je er tijdens je beurs of expo gebruik van kunt maken.
- Als je deelneemt aan een beurs waar ook PADI een stand heeft dan kan je Show Support Pack op de eerste dag van de beurs worden opgehaald bij de PADI-beursstand.
- Als je deelneemt aan een beurs waar PADI niet aan deelneemt dan zal PADI je Show Support Pack kosteloos met je eerstvolgende bestelling meesturen.
- Je beursstand moet er professioneel uitzien en tijdens de gehele beurs bemand worden. De PADI-marketingmaterialen die je ter ondersteuning van je beurs hebt ontvangen moeten zichtbaar zijn.
- Vul de PADI Show Support Pack Post Show-vragenlijst na afloop van het evenement in en stuur deze met foto's van je beursstand binnen 14 dagen terug naar PADI.

**Als de beursstand wordt gedeeld met een ander PADI-duikcentrum (-centra) kan slechts één PADI Show Support Pack-aanvraag worden ingediend.

Algemene voorwaarden:

- Je moet een gerespecteerd lid van de PADI Retailer & Resort Association zijn met lopend lidmaatschap, dat niet lid is van nog een andere duiktrainingsorganisatie.
- **De PADI Show Support Pack moet minimaal acht weken voorafgaand aan je beurs worden aangevraagd. Latere aanvragen zullen NIET worden goedgekeurd.**
- Je moet kunnen aantonen dat je een beursstand hebt op het opgegeven evenement.
- Je beursstand moet er professioneel uitzien en tijdens de gehele beurs bemand worden. De PADI-marketingmaterialen die je ter ondersteuning van je beurs hebt ontvangen moeten zichtbaar zijn.
- Je moet de PADI Event Support Pack Post Show-vragenlijst invullen en deze inclusief foto's van je beursstand binnen 14 dagen na afloop van het evenement terug naar PADI sturen.
- Show Support Packs worden, mits voorradig, ter beschikking gesteld op basis van 'wie het eerst komt, het eerst maalt'.

Disclaimer:

- PADI behoudt zich het recht voor om zonder voorgaande kennisgeving de PADI Show Support Pack te wijzigen of te veranderen

PADI Show Support Pack-aanvraag

Stuur je volledig ingevulde aanvraag naar:

Marketing Department: PADI Europe, Middle East & Africa

Tel: +44 (0) 117 300 7234

Email: marketing.emea@padi.com

Contactpersoon:

PADI Retail & Resort Association-lid:

PADI Retail & Resort Association-lidnr:

E-mail:

Naam van de beurs of expo:

Datum: Locatie:

Type (Consumenten/bedrijven):

Branche (bijv. duiksport, toerisme, enz.):

Afmeting van de beursstand:

Totale kosten van de beursstand: £/€

Wat is je bedrijfsdoelstelling en welke doelen wil je behalen tijdens de beurs?

.....

.....

Deel je een stand? JA NEE

Handtekening deelnemer:

Naam en titel (in blokletters):

PADI Show Support Pack-vragenlijst voor na de beurs

Vul de vragenlijst volledig in en stuur hem binnen 14 dagen inclusief foto's van je beursstand naar:

Marketing Department: PADI Europe, Middle East & Africa

Tel: +44 (0) 117 300 7234

Email: marketing.emea@padi.com

PADI Retail & Resort Association-lid:

Naam van de beurs of expo:

Werkelijk aantal bezoekers van de beurs (op te vragen bij de beurssecretaris):

Beantwoord a.u.b. de volgende vragen:

1. Heb je je bedrijfsdoelstelling en het doel van je beursdeelname behaald?

.....
.....

2. Hoe heb je deze doelstelling of doel behaald?

.....
.....
.....

3. Welke PADI-producten heb je er verkocht?

.....
.....
.....

4. Hoeveel nieuwe klanten hebben zich voor PADI-cursussen ingeschreven?

5. Denk je dat je nogmaals aan deze beurs gaat deelnemen?

6. Overige opmerkingen

.....
.....
.....

Foto's bijgesloten? JA NEE

Beknopt artikel bijgevoegd? (Optioneel) JA NEE